



Обеспечение доступа субъектов МСП к закупкам крупнейших заказчиков

Информация о закупках у субъектов МСП крупнейшими заказчиками на территории Северо-Западного федерального округа (по итогам 2018 года)



В 2018 ГОДУ ОБЕСПЕЧЕН ПРИРОСТ ПО СРАВНЕНИЮ С 2017 ГОДОМ:

ОБЪЕМА ЗАКУПОК У СУБЪЕКТОВ МСП СЗФО

– **на 160,5 млрд рублей** – **67,2%**

КОЛИЧЕСТВА ЗАКЛЮЧЕННЫХ ДОГОВОРОВ

– **на 37 250 договор** – **202,6%**

КОЛИЧЕСТВА ПОСТАВЩИКОВ - СУБЪЕКТОВ МСП

– **на 8 246** – **144,1%**

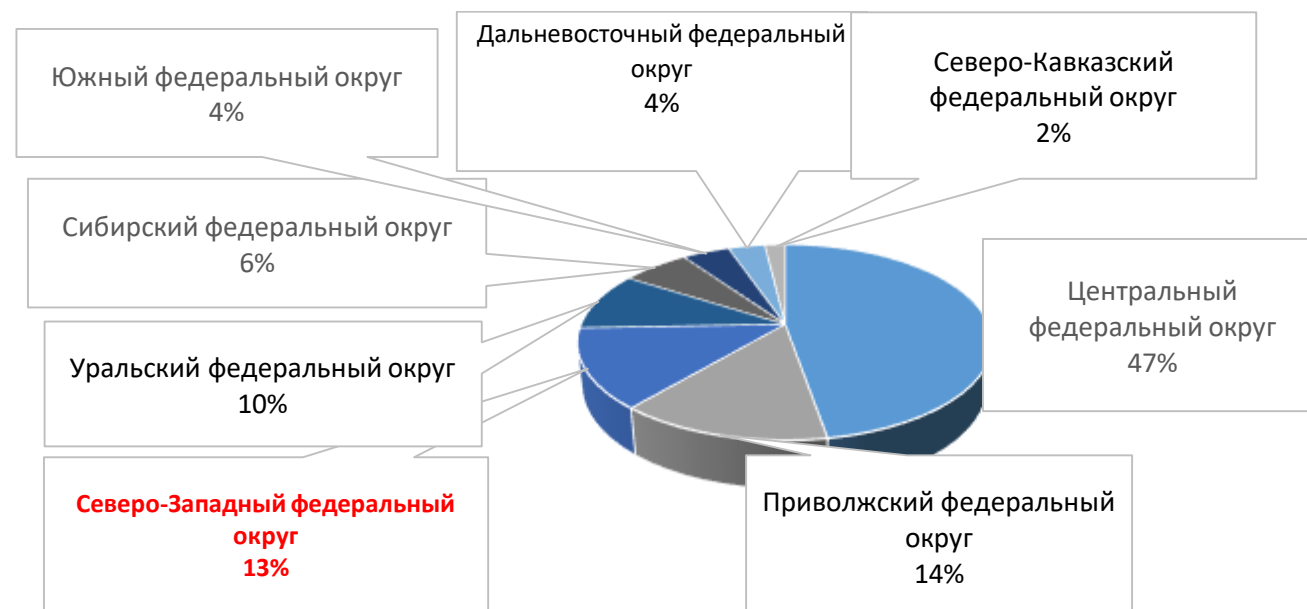
КОЛИЧЕСТВА КРУПНЕЙШИХ ЗАКАЗЧИКОВ В СЗФО

– **на 957** – **более, чем в 2,8 раза**

Общее количество и цена договоров *

№	Регион СЗФО	Поставщики, шт.	Кол-во договоров, шт.	Объем закупок на территории региона, млн руб.
1	Санкт-Петербург	8 811	41 590	323 737,8
2	Ленинградская область	693	2 263	15 810,2
3	Республика Коми	651	1 719	9 882,4
4	Архангельская область	773	1 895	9 169,9
5	Вологодская область	834	2 269	9 002,2
6	Калининградская область	849	2 086	8 675,7
7	Мурманская область	502	1 342	8 222,6
8	Новгородская область	336	1 094	5 737,2
9	Республика Карелия	288	711	5 036,6
10	Псковская область	178	595	3 140,2
11	Ненецкий автономный округ	52	81	1 074,9
	Итого	13 967	55 635	399 489,6

Общая цена договоров, млрд рублей

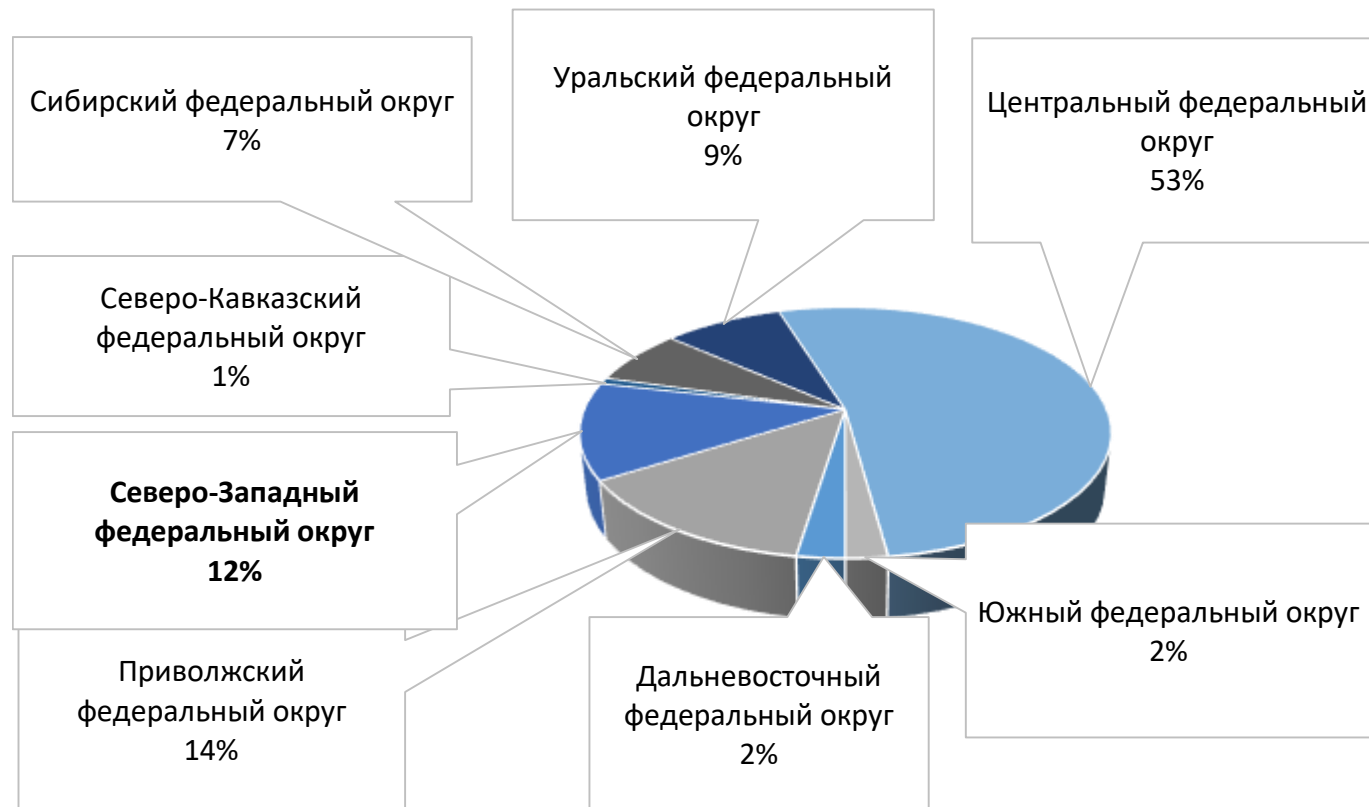


* - на основании уточненных данных из Реестра договоров ЕИС и Единого реестра субъектов МСП (по месту нахождения поставщика)

Информация о закупках у субъектов МСП крупнейшими заказчиками на территории Северо-Западного федерального округа (2019 год)



Общая цена договоров, млрд рублей



Общее количество и цена договоров *

№	Регион СЗФО	Поставщики, шт.	Кол-во договоров, шт.	Объем закупок на территории региона, млн руб.
1	Санкт-Петербург	1169	1985	17 348,78
2	Республика Коми	99	148	1 260,51
3	Ленинградская область	74	121	778,73
4	Мурманская область	62	82	659,67
5	Новгородская область	42	63	595,02
6	Калининградская область	85	107	533,35
7	Вологодская область	98	151	527,28
8	Архангельская область	91	116	486,45
9	Псковская область	31	51	454,83
10	Республика Карелия	22	28	200,18
11	Ненецкий автономный округ	5	5	11,15
	Итого	1 778	2 857	22 855,95

Информация о закупках у субъектов МСП 1518 крупнейшим заказчиком

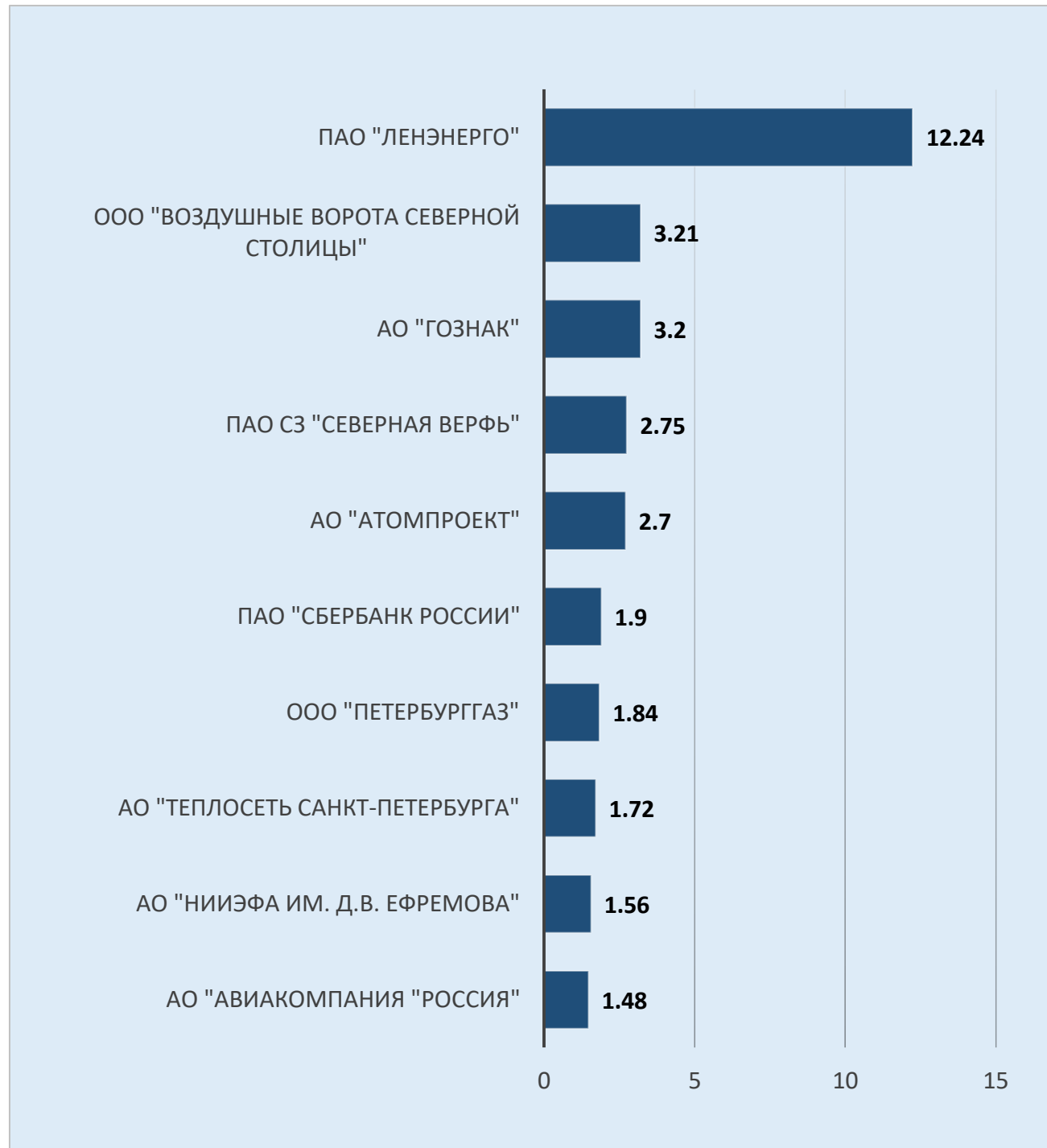
Федеральный округ/категория заказчика	Количество договоров	Общая цена договоров, млрд рублей
Северо-Западный федеральный округ	2857	22,85
326 Конкретных федеральных	2069	20,69
159 Отдельных федеральных	477	1,24
74 Конкретных региональных	311	0,91

* - на основании уточненных данных из Реестра договоров ЕИС и Единого реестра субъектов МСП (по месту нахождения поставщика)



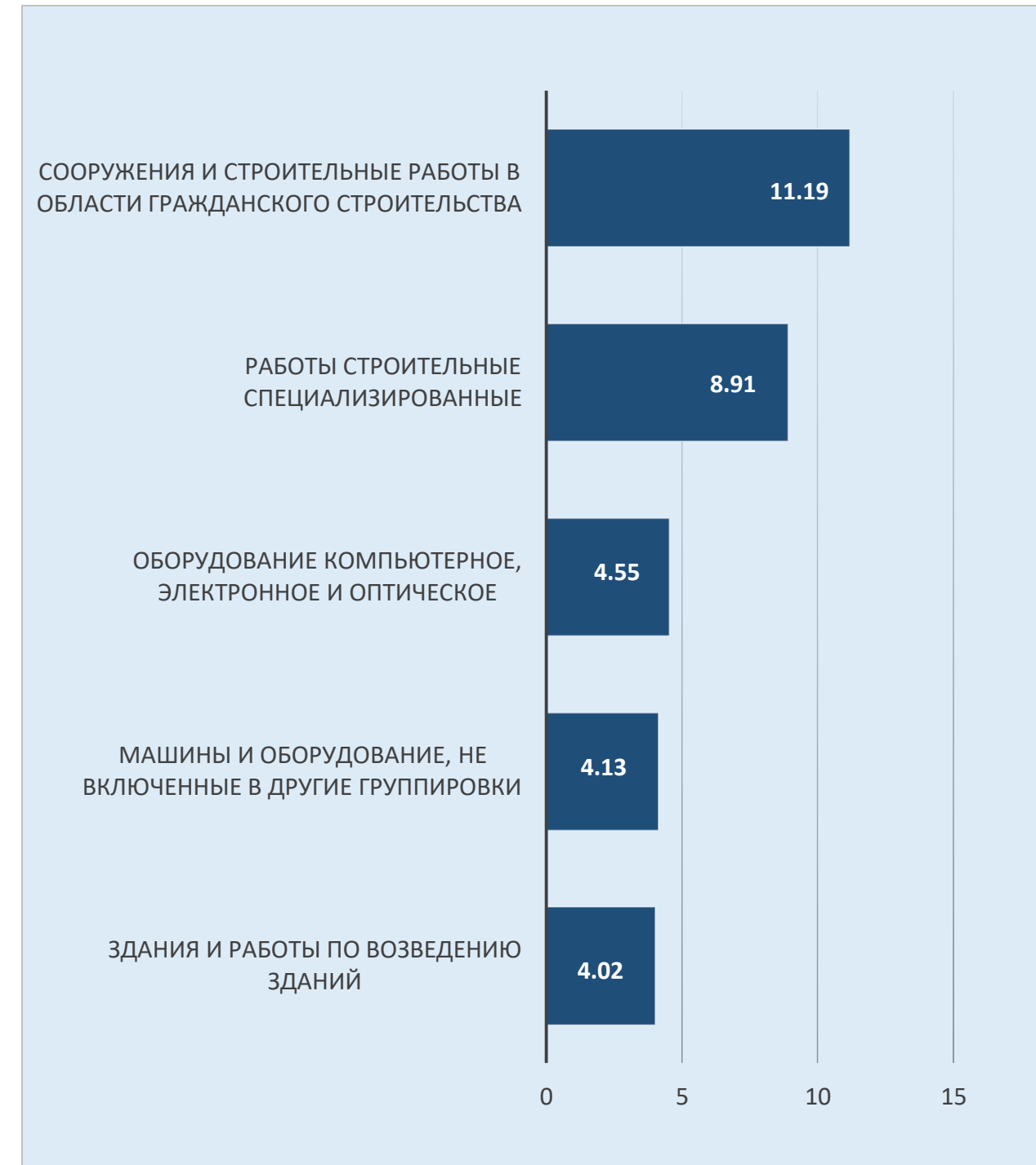
ТОП-10 заказчиков

по планируемому объему закупок у субъектов МСП (млрд. руб.)



ТОП-5 номенклатуры

закупок у субъектов МСП (млрд. руб.)



АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»

Ключевые факты



- ✓ Корпорация МСП – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства, созданный на основании Указа Президента Российской Федерации от 05.06.2015 № 287 «О мерах по дальнейшему развитию малого и среднего предпринимательства» и осуществляющий деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации», в новом формате **начал работу с ноября 2015 года**
- ✓ Акционерами Корпорации МСП являются **Российская Федерация** (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»
- ✓ Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (**АО «МСП Банк»**) является дочерним обществом Корпорации МСП

Основные виды поддержки субъектов МСП, оказываемые Корпорацией МСП



Расширение доступа
к закупкам компаний
с государственным участием



Финансовая
и гарантийная поддержка



Маркетинговая
и информационная
поддержка



Имущественная
и консультационная поддержка,
программы обучения



Объем закупок у субъектов МСП

2015 год	0,064 трлн рублей
2016 год	1,511 трлн рублей
2017 год	2,098 трлн рублей
2018 год	3,058 трлн рублей

Номенклатура закупок у субъектов МСП

8,4 тыс. позиций
100 тыс. позиций
161 тыс. позиций
362 тыс. позиций

ТЕКУЩЕЕ СОСТОЯНИЕ 2019 ГОДА:

Общий объем договоров

119,4 млрд рублей*

целевой показатель к концу 2019 года -

3,2 трлн рублей

Средняя доля планируемых прямых закупок

47,72%

что в 3,1 раза превышает установленную квоту (15%)

Номенклатура закупок у субъектов МСП

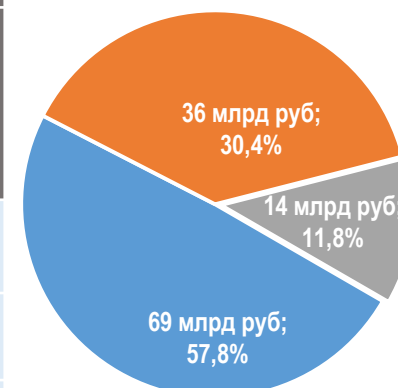
363 044 позиции

СУММАРНЫЙ ОБЪЕМ ЗАКУПОК КРУПНЕЙШИХ ЗАКАЗЧИКОВ У СУБЪЕКТОВ МСП НАРАСТАЮЩИМ ИТОГОМ ЗА ПЕРИОД 2016-2019 гг. 6,8 ТРЛН РУБ. ВОВЛЕЧЕНИЕ МСП В ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНЫЙ, ИННОВАЦИОННЫЙ СЕКТОР В 2019 ГОДУ:

Динамика увеличения доли производственной, высокотехнологичной номенклатуры в 2016-2019 гг.

	2016		2017		2018		2019	
	Объем закупок, млрд руб.	Доля, %	Объем закупок, млрд руб.	Доля, %	Объем закупок, млрд руб.	Доля, %	Объем закупок, млрд руб.	Доля, %
Производственный сектор	947	62,7%	1 399	66,64%	2 064	67,5%	69	57,8%
Высокотехнологичный сектор	114	7,5%	230	10,98%	367	12,0%	14	11,8%
Массовый сектор	450	29,8%	469	22,37%	627	20,5%	36	30,4%
	1 511	100%	2 098	100%	3 058	100%	119	100%

Распределение номенклатуры закупаемой продукции в 2019 году



- Производственный сектор
- Массовый сектор
- Высокотехнологичный сектор

Распределение номенклатуры продукции высокотехнологичного сектора в 2019 году

НОМЕНКЛАТУРА ТОВАРОВ, РАБОТ, УСЛУГ	Доля %	Объем закупок, млрд руб.
Оборудование компьютерное, электронное и оптическое	49,74%	7,0
Продукты программные и услуги по разработке программного обеспечения; консультационные и аналогичные услуги в области информационных технологий	11,37%	1,6
Средства лекарственные и материалы, применяемые в медицинских целях	11,14%	1,6
Услуги телекоммуникационные	10,13%	1,4
Услуги в области информационных технологий	6,62%	0,9
Услуги воздушного и космического транспорта	4,25%	0,6
Услуги профессиональные, научные и технические, прочие	3,79%	0,5
Услуги в области здравоохранения	2,22%	0,3
Услуги и работы, связанные с научными исследованиями и экспериментальными разработками	0,74%	0,1
ИТОГО:	100%	14

* - Источник: результаты оценки и мониторинга соответствия, данные реестра договоров, заключенных по результатам закупок, сведения, размещенные в ЕИС

Мероприятия по расширению доступа субъектов МСП к закупкам крупнейших заказчиков, реализуемые в рамках Национального проекта



Совершенствование законодательства



Расширение горизонта планирования закупок для субъектов МСП до 3 лет



Введение административной ответственности за нарушение сроков оплаты по договорам, заключенным с субъектами МСП, в соответствии с Законом № 223-ФЗ



Внесение изменений в законодательство в целях установления возможности оказания крупнейшими заказчиками мер поддержки субъектам МСП (в том числе финансовой, имущественной и иных форм поддержки) в целях их потенциального участия в закупках крупнейших заказчиков

Повышение качества закупочной деятельности

Увеличение объема закупок у субъектов МСП на территории ДФО до **420 млрд рублей** в 2024 году (в 2016 году объем таких закупок составлял **39,78 млрд рублей**, по итогам 2018 года - **102,27 млрд рублей** – **прирост в 2,57 раз**)

Увеличение объема закупок у субъектов МСП на территории СКФО до **110 млрд рублей** в 2024 году (в 2016 году объем таких закупок составлял **7,312 млрд рублей**, по итогам 2018 года – **56,37 млрд рублей**) – **прирост в 7,71 раз**)

Создание системы акселерации субъектов МСП

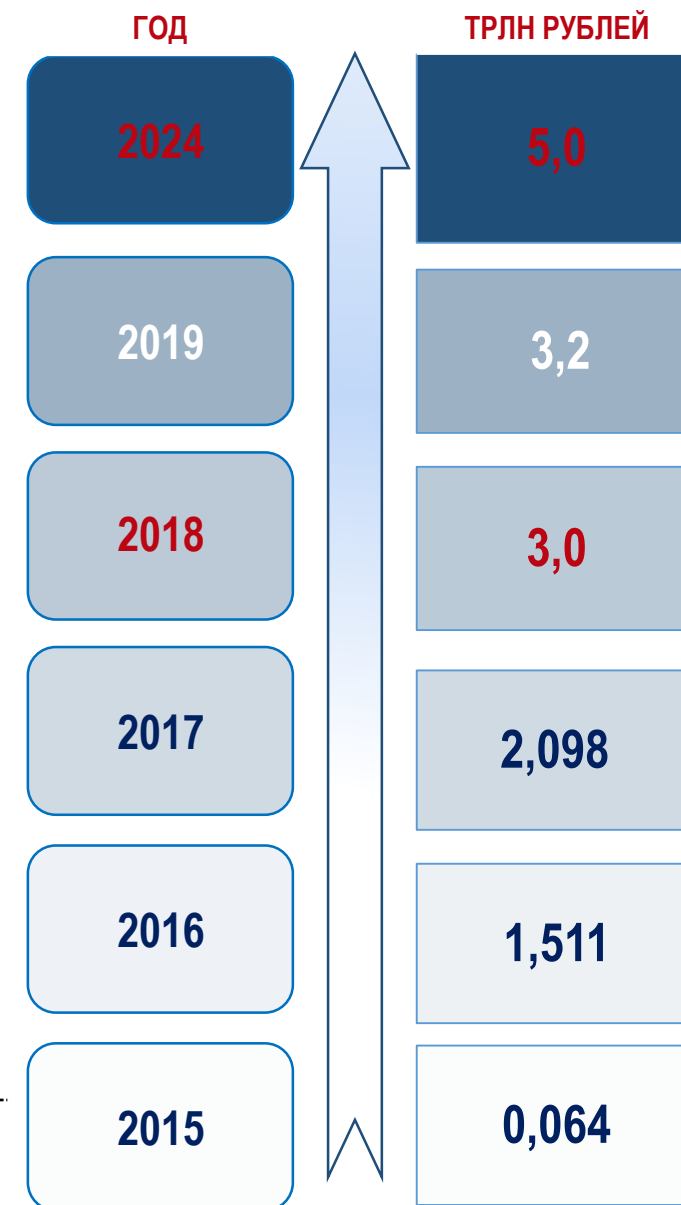


Осуществление консолидированной поддержки инновационных, высокотехнологичный субъектов МСП, в том числе стартап-предприятий и «газелей»

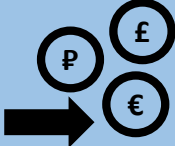




Формирование с учетом предложений органов государственной власти субъектов Российской Федерации реестра производственных субъектов МСП - потенциальных поставщиков крупнейших заказчиков, включающий не менее **60 тысяч субъектов МСП** к 2024 году

Увеличение объема закупок у МСП





 Возможная роль участников	Кредитное финансирование субъектов МСП	Осуществление кредитно-гарантийной поддержки субъектов МСП	Вхождение в капитал субъектов МСП / мезонинное финансирование	Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом
 Ключевые требования к проектам	<ul style="list-style-type: none"> Основной фокус - импортозамещение, высокотехнологичные компании. 50% - софинансирование от заемщика (включая банковские кредиты). Не менее 15% средств предоставляет акционер. Обеспечение: гарантия, залог, поручительство. 	<ul style="list-style-type: none"> Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ. Регистрация бизнеса на территории РФ. Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности. 	<ul style="list-style-type: none"> Несырьевой сектор экономики. Наличие экспортной выручки. Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб. Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб. Конечные бенефициары – резиденты РФ. 	<ul style="list-style-type: none"> Ведение экспортной деятельности. Поддержка только несырьевого сектора. Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%.
 Параметры финансирования	<ul style="list-style-type: none"> Финансирование на проектной основе. Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования) Срок кредита: 5-7 лет. Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку. 	<ul style="list-style-type: none"> Срок гарантии: до 15 лет. Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии. Сумма гарантии: от 50% до 100% от суммы кредита в соответствии с каталогом гарантийных продуктов. Программа стимулирования кредитования (9,6%-10,6% годовых). 	<ul style="list-style-type: none"> Участие в акционерном капитале до 50%. Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект. Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях. Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет. 	<ul style="list-style-type: none"> 9 страховых продуктов ЭКСАР. Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта. Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.



Президент Российской Федерации В.В. Путин в ходе выступления на форуме **ОПОРЫ РОССИИ «Малый бизнес – национальный проект!»** дал поручение **АО «Корпорация «МСП»** совместно с **Минспортом России** **держат** направление поддержки субъектов МСП в сфере **физической культуры и спорта** в зоне особого внимания.

Заключено **Соглашение о взаимодействии** Минспорта России и АО «Корпорация «МСП» (от 25.07.2018 № 139/С-163) и утвержден **План мероприятий («дорожная карта»)**, направленный на организацию взаимодействия

Ключевые мероприятия

- ✓ финансовая поддержка субъектов МСП
- ✓ расширение доступа к закупкам крупнейших заказчиков субъектов МСП
- ✓ информационно-маркетинговая поддержка с использованием Портала Бизнес-навигатора МСП
- ✓ имущественная поддержка субъектам МСП
- ✓ взаимодействие по вопросам **правового регулирования** предпринимательства

Закупки, обеспечен прирост в 2018 году:

- ✓ объема закупок у крупнейших заказчиков в **10 раз - 2,16 млрд руб.**
- ✓ количества поставщиков – субъектов МСП в сфере физической культуры и спорта в **13,9 раз – 348 поставщиков**
- ✓ количества заключенных договоров в **21,3 раз – 555 договоров**

Финансы:

- ✓ **3** вида льготных финансовых продуктов по ставке **8,5%-9,6%** («Бизнес навигатор спорт», «Спорт закупка», «Спорт комплекс»)
- ✓ специальный **лизинговый продукт «Спорт и туризм»**
- ✓ продукт в рамках НГС («Согарантия для развития физической культуры и спорта»)

Информационно – маркетинговая поддержка:

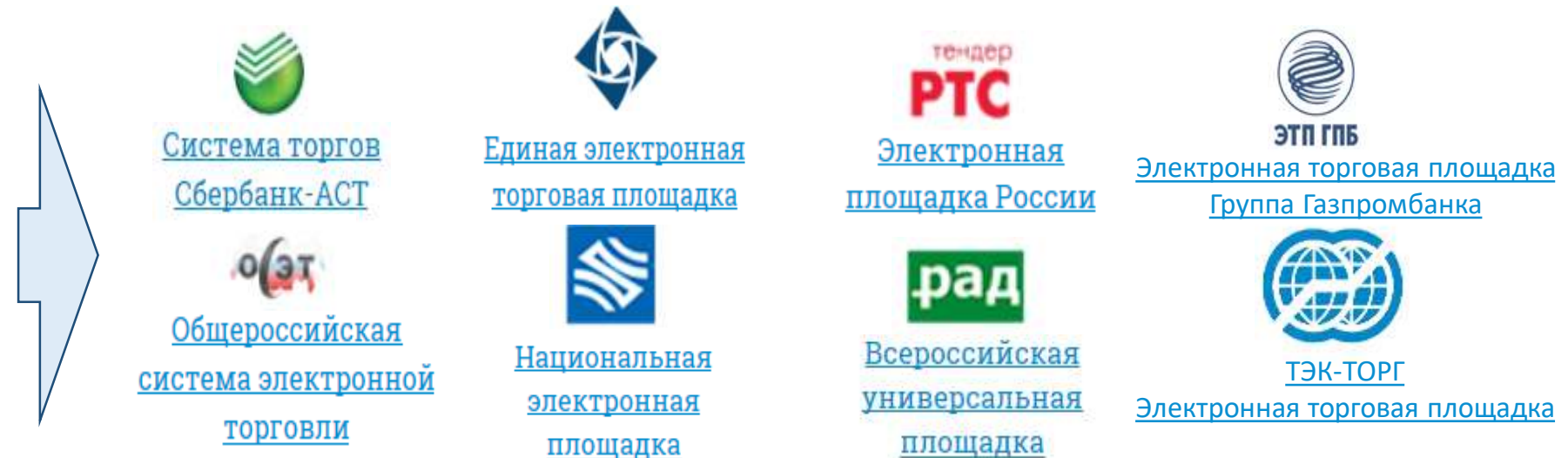
- ✓ на Портале Бизнес-Навигатор МСП на данный момент доступны сервисы по **подбору помещений** для развития производства спортивного оборудования и инвентаря, а также **каталог франшиз**, включающий франшизы фитнес-клубов

Имущество:

- ✓ организация взаимодействия с органами государственной власти по вопросу **подбора из государственной и (или) муниципальной собственности объектов недвижимого имущества**, соответствующих критериям и пригодных для предоставления в аренду или безвозмездное пользование субъектам МСП в сфере **физической культуры и спорта**, предусматривающего в том числе **подбор и предоставление помещений, предназначенных для проведения физкультурных мероприятий и (или) спортивных мероприятий**

1 октября 2018 г. проведение конкурентной закупки с участием субъектов МСП осуществляется в электронной форме на ЭТП

Перечень операторов электронных площадок
(распоряжение Правительства РФ от 12.07.2018 № 1447-р)



Перечень банков на специальные счета которых вносятся денежные средства участников закупок
(распоряжение Правительства РФ от 13.07.2018 № 1451-р)

1. ПАО Сбербанк
2. Банк ВТБ (ПАО)
3. "Газпромбанк" (АО)
4. АО "Россельхозбанк"
5. АО "АЛЬФА-БАНК"
6. ПАО "Московский кредитный банк"
7. Банк "Открытие"
8. АО "Райффайзенбанк"
9. Публичное акционерное общество РОСБАНК
10. АО "Всероссийский банк развития регионов"
11. ПАО "Промсвязьбанк"
12. АО "АБ "Россия"
13. ПАО "Банк "Санкт-Петербург"
14. ПАО "Совкомбанк"
15. РНКБ Банк (ПАО)
16. РосЕвроБанк (АО)
17. АО "ОТП Банк"
18. АО "ЮниКредит Банк"



✓ **отсутствие сведений** об участнике в Едином реестре субъектов малого и среднего предпринимательства



✓ предоставление документов **не в полном объеме/не в соответствии** с требованиями закупочной документации



✓ нарушение **порядка** предоставления заявки



✓ направление/представление документов **после окончания срока** подачи заявок



✓ **некорректная** подача заявок, в части представления документов, позволяющих **идентифицировать участника** (фирменные бланки, печати, контакты, названия и т.д.) или содержащие ценовое предложение.



✓ **технические ошибки** при указании сумм и сроков, номеров лотов, процедур закупок и т.д.



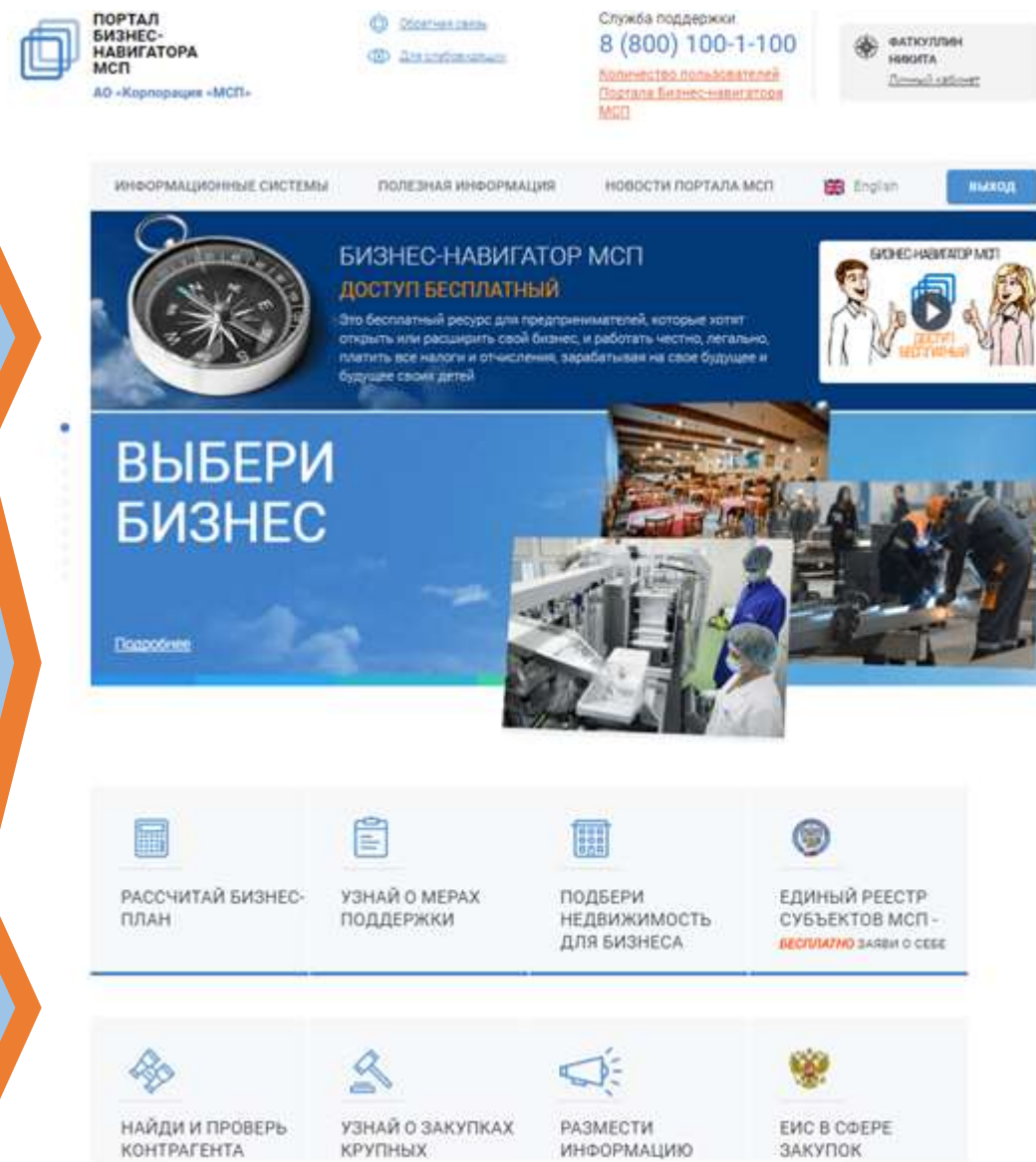
Для получения
бесплатного доступа
к сервисам необходимо:

1 Зайти на Портал
Бизнес-навигатора МСП
по адресу: <https://smbn.ru>

2 Пройти авторизацию
с использованием
учетной записи портала
Госуслуг или заполнить
форму регистрации
в Личном кабинете

3 Получить
подтверждение
авторизации

**Наиболее востребованные
сервисы Портала:**



С помощью сервисов
Портала Бизнес-навигатора МСП
пользователь может
БЕСПЛАТНО:

- Рассчитать бизнес-план для одного из 90 видов бизнеса в 172 городах с населением более 100 тысяч человек.
- Найти банк, где можно взять кредит под гарантию Корпорации МСП.
- Подобрать в аренду помещение для бизнеса.
- Узнать о доступности известных и надежных франшиз.
- Узнать о мерах поддержки малого и среднего бизнеса.
- Быть в курсе планов закупок и конкурсов крупных заказчиков.
- Найти и проверить контрагента.
- Разместить объявление о своем бизнесе.
- Получить доступ к новостным, аналитическим и иным материалам.

№	Сервис	Доля воспользовавшихся сервисом*
1	Проверка контрагента	30%
2	Расчет рыночной ниши	22%
3	Поиск закупок	20%
4	Использование системы "Жизненные ситуации"	19%
5	Выбор локации (района города) для открытия бизнеса	17%
6	Расчет бизнес-плана	15%
7	Подбор недвижимости	14%

*сумма долей превышает 100%, поскольку субъект МСП может воспользоваться одним или несколькими сервисами Портала Бизнес-навигатора МСП



Расчёт бизнес-плана

Бизнес-план типовой структуры, содержащий 12 разделов, соответствующих международным стандартам и требованиям банков:

1. Резюме
2. Анализ рынка
3. Маркетинговая стратегия
4. Маркетинговый план
5. План продаж
6. Инвестиционная программа
7. Потенциальные поставщики
8. Персонал
9. Операционные расходы
10. Финансовый план
11. Оценка рисков
12. Список документов для рассмотрения заявки на кредит

100 видов бизнеса | 172 города России

Онлайн-ресурсы для с/х



Каталог с/х продукции
ruferma.ru
Навигатор мер поддержки СХК
agro-coop.ru

Корпорацией проведено **свыше 40** выездных мероприятий **более чем в 30 субъектах РФ** с демонстрацией сервисов Портала Бизнес-навигатора МСП



**ПОРТАЛ
БИЗНЕС-
НАВИГАТОРА
МСП**

Поиск мер поддержки

Более 5 000 организаций инфраструктуры поддержки МСП – финансовая, имущественная, консультационная инфраструктура, более 7 500 мер поддержки МСП

Подбор недвижимости

Более 900 000 объектов недвижимости, включая 15 000 объектов, находящихся в государственной (муниципальной) собственности

Поиск закупок

Более 5 350 000 закупок, объявлений и планов закупки по 223-ФЗ и 44-ФЗ

Проверка контрагента

Анализ компании по 12 параметрам
Более 24 000 000 компаний для проверки в базе данных

Жизненные ситуации

Пошаговые инструкции для 90 видов бизнеса по 5 стадиям жизненного цикла, включая взаимодействие с контрольно-надзорными органами.

Доступ к более чем 22,5 млн документов, интерактивным чек-листам и тестам, к более чем 100 шаблонам документов с пояснениями для каждого вида бизнеса.



Поток



Создание сайта самостоятельно

Привлечение новых клиентов, запуск автоматического продвижения в интернете

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ